

COMPAÑÍA ESPAÑOLA DE SEGUROS DE CRÉDITO A LA EXPORTACIÓN, S.A. CÍA. DE SEGUROS Y REASEGUROS, S.M.E, PRECISA CUBRIR UN PUESTO* DE:

GERENTE DE RED PARA LA DIRECCIÓN TERRITORIAL ESTE (GRTE-2017)

Especializado en la dinamización de redes agenciales para la comercialización de productos de banca seguros para empresas

Para desarrollar e implantar la política comercial y los planes comerciales de la Compañía en la zona asignada, buscamos un profesional con al menos 5 años de experiencia realizando funciones directamente relacionadas con la comercialización del Seguro de Crédito o de instrumentos financieros para empresas (Banca de Empresa) a través de redes de agentes y/o mediadores.

Principales Funciones

- Dirigir, impulsar y supervisar estrechamente la actividad comercial de la red de mediación para conseguir los objetivos definidos para la zona.
- Gestionar al equipo de mediadores de su zona, asegurando que su actividad se desarrolla en consonancia con la política y sistemática comercial de la Compañía especialmente en lo que se refiere a :
 - Consecución de los resultados de negocio.
 - Cumplimiento de los procesos comerciales definido.
 - Identificación de mejoras en los procesos de atención al cliente y a la red de mediadores así como en el producto.
 - Formar a la Red en los nuevos productos de la Compañía y en las herramientas comerciales (CRM especialmente).
 - Identificar a los clientes potenciales y actualización de información tanto de clientes actuales como potenciales.
 - Identificar y transmitir al D. Territorial y al Jefe de Unidad del Segmento las dimensiones de la red necesarias para responder al potencial del Mercado.

Requerimientos

- Licenciatura en Económicas/ ADE/ Derecho.
- Conocimientos de negocio, en concreto:
 - Conocimientos de Comercio Exterior, Seguro de Crédito y temas relacionados con exportación, instrumentos de pago y financiación internacional.
 - Conocimiento de los instrumentos de gestión de riesgo de crédito comercial a disposición de las empresas.
- Conocimientos medios de inglés.
- Dominio de las herramientas informáticas habituales y familiaridad con ERP's Comerciales (Sales Force).

Las personas interesadas deben enviar curriculum actualizado y carta de motivación a la Unidad de Desarrollo de Recursos Humanos de CESCE a la dirección carreras@cesce.es, citando en el asunto la referencia del puesto dentro de los 15 días laborables siguientes a la publicación de este anuncio.

Madrid, 14 de marzo de 2017

*Pendiente de aprobación definitiva por la DGPE